

SV/O

LIVE LIFE ELECTRIC

BUSINESS SOLUTION



WAS IST SWIO?

Dank SWIO bieten wir Ihnen mit unserer 360° Ladelösung einen einfachen und bequemen Umstieg auf die e-Mobilität.

Als lokaler Anbieter eines ganzheitlichen E-Mobilitäts-Produkt- und Dienstleistung Programmes zeichnen wir uns durch gelebte Kundennähe und schnellen Reaktionszeiten aus.

Wir bieten Maßgeschneiderte Ladelösungen für Elektro- und Plug-in-Hybridfahrzeuge in Ihrer Firmenflotte.

Wir helfen Ihnen beim Umstieg auf die e-Mobilität:

- Individuelle Beratung und Business-Case-Erstellung
- Unverbindliche Bedarfs- und Standortanalysen
- Auswahl der geeigneten Ladeinfrastruktur
- Ganzheitliche Betreuung der gesamten Installationsarbeiten
- Backend-Integration und Split-Billing Service
- Support- und Wartungspaket
- Branding Möglichkeiten auf Ladestationen und Firmenladekarten



WARUM IST SWIO FÜR MEINE FIRMA INTERESSANT?

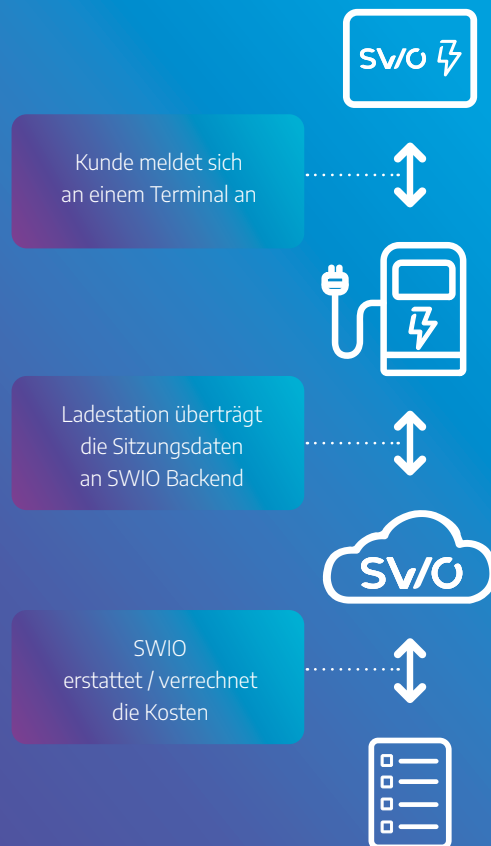
- Effiziente und optimierte Nutzung Ihrer elektrischen Flotte
- Erhöhung der Attraktivität gegenüber Ihrem Kunden durch das Anbieten von Lademöglichkeiten vor Ort
- Attraktive staatliche Förderungen
- Einnahmequelle/Refinanzierung der Stationen durch flexible Rückvergütungstarife
- Einfache Abwicklung der Mitarbeiterfahrzeuge: Laden zuhause, in der Firma und öffentlich mit einer einzigen Ladekarte und Zentralisierung der Daten im Backend
- Übersicht der Ladevorgänge ihrer Mitarbeiter oder an ihren Ladestationen
- Komplette Flexibilität durch verschiedene Split-Billing-Modelle



WARUM EIN BACKEND FÜR LADESTATIONEN?

- Dokumentation und separate Abrechnungen aller Ladevorgänge
- Öffentliche Integration der Ladepunkte
- Übersicht und Statistiken der Ladevorgänge an den Firmenladestationen
- Übersicht sämtlicher Ladevorgänge ihrer Mitarbeiter

Das SWIO Backend ist eine Plattform in der Ladestationen verwaltet und überwacht werden können. Dies ermöglicht eine individuelle Einstellung der einzelnen Ladestationen über eine Remoteanbindung.



SUPPORT

Um eine einwandfreie Funktion aller Ladestationen sicherzustellen, bieten wir Ihnen zwei Support Optionen an. Dadurch ist dem Ladenden immer ein erfolgreiches Ladeerlebnis garantiert. Sie als Ladestationsbesitzer profitieren hier, da Sie keinen Verwaltungsaufwand der Ladestationen betreiben müssen.

Profitieren Sie von folgenden Support Paketen für Ihr Projekt:

Support **Light**

- **8/5 Support**
- Remote Diagnose & Pannenhilfe
- Sprache DE, EN



Support **Plus**

- **24/7 Support**
- Remote Diagnose & Pannenhilfe
- Sprache LU, DE, FR, EN
- Automatische Fehldiagnose & Meldung
- 2nd Level Support (Weiterleitung des technischen Problems)
- Koordination der Garantiesprüche zwischen Hersteller und Kunden

SWIO BACKEND IM B2B BEREICH

Im B2B Bereich können wir die folgenden Szenarien abdecken:

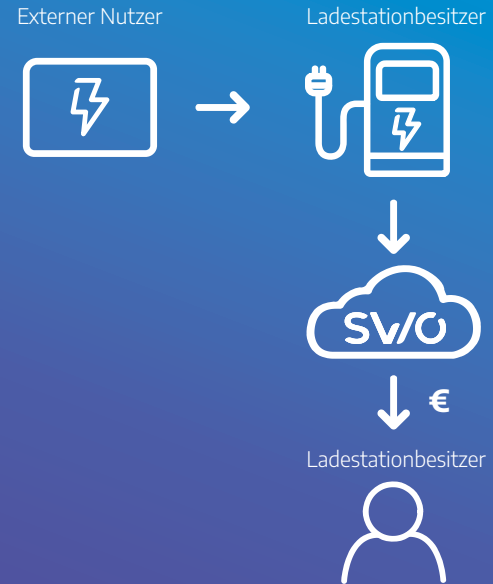
Public Charging:

- Integration ihrer Ladestation in das öffentliche Netzwerk und somit zugänglich für externe Nutzer
- Sichtbarkeit Ihrer Ladestationen in den verschiedenen Lade Apps des öffentlichen Netzwerks
- Individuelle Rückvergütungsmöglichkeiten
- Komplette Abrechnung und Rechnungserstellung erfolgt monatlich durch SWIO

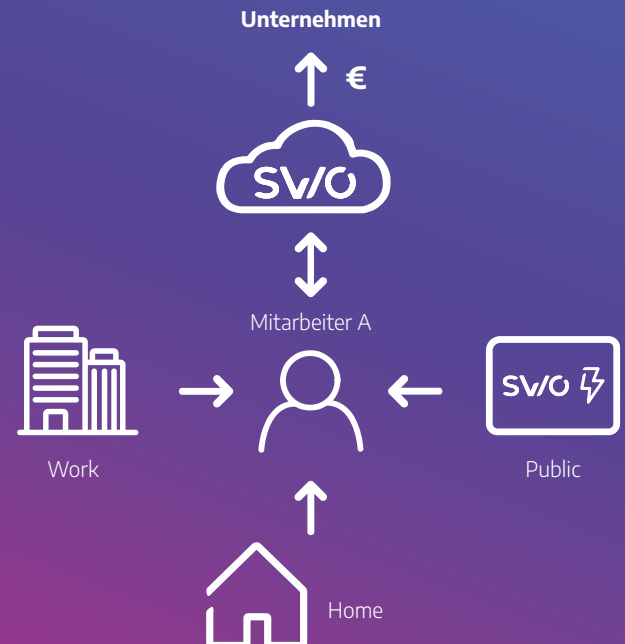
Work Charging:

- Mitarbeiter hat die Möglichkeit mit einer einzigen Ladekarte auf der Arbeit, Zuhause oder öffentlich zu laden
- Kostenübersicht und Monitoring der Dienstwagenfahrer
- Für den Mitarbeiter können pauschal oder verschiedene Tarife an den Heim- und Firmenladestationen eingestellt werden
- Komplette Abrechnung und Rechnungserstellung erfolgt monatlich durch SWIO

PUBLIC CHARGING



WORK CHARGING



SPLIT BILLING MIT SWIO BACKEND

Mit dem SWIO Backend haben Sie die Möglichkeit die Abrechnungsart genau auf ihre Bedürfnisse des Betriebs anzupassen. **Dafür stellen wir Ihnen 3 Split Billing Optionen zu Verfügung.**

1 KEINE VERRECHNUNG

Monatlicher Auszug der Ladedaten.

Hier bekommen sie einen CSV Export aller ihrer Ladungen, die in einem Monat ausgeführt wurden. Damit können Sie selbst intern ihre Verrechnung mit ihren Mitarbeitern machen.

2 PAUSCHALTARIF FÜR ALLE NUTZER

Automatische Abrechnung.

Hier wird für alle Nutzer der Ladestationen ein Pauschaltarif festgelegt, welche dem Ladenden automatisch abgerechnet wird.

3 INDIVIDUELLER TARIF PRO NUTZER

Automatische Abrechnung.

In dieser Option können sie den verschiedenen Nutzern der Ladestationen individuelle Tarife zuordnen, welche dem Ladenden automatisch abgerechnet werden.

SWIO CONTROL BUSINESS

SWIO Control Business ist ein Energie-Management-System für den gewerblichen und industriellen Einsatz. Das System wurde speziell für Unternehmen, Flottenbetreiber, Betreiber von Solaranlagen und größere Wohngebäude entwickelt, **die ihre Energie- und Ladeinfrastruktur effizient, zukunftsicher und kostengünstig gestalten möchten.**

- Kompatibel mit bestehenden und neuen Ladesäulen (inkl. bidirektionaler Modelle) über OCPP-Übersetzer 1.5 zu 1.6
- Plattformunabhängiges Multi-Brand-Lastmanagement
- PV-Integration und Anbindung an den Stromspotmarkt
- Dynamische Steuerung von Ladeleistung und -zeit
- Standort- und Rollenverwaltung
- Intelligentes Batteriemanagement
- Prognosebasiertes Laden mit Wetter- und Nutzerdaten

Preis auf Anfrage

KONTAKTIEREN SIE UNS





FRAGEN SIE JETZT IHR PROJEKT AN!



FÜLLEN SIE UNSER
KONTAKTFORMULAR AUS

ZUM FORMULAR



ODER SCHREIBEN SIE EINE
EMAIL AN **INFO@SWIO.LU**

E-MAIL SCHREIBEN

Offizieller Partner von:



**INITIATIV
STROM
BEWEGT**

Elektresch
an d'Zukunft



SVIO

5, rue des Joncs

L-1818 Howald

info@swio.lu

+352 40 33 33 - 134



swio.lu